

# Automobil-Verkaufsberater BP

# Automobil-Verkaufsberaterin BP

Fahrzeuge

Handel

Als Automobil-Verkaufsberaterin oder Automobil-Verkaufsberater verkaufen Sie neue und gebrauchte Fahrzeuge, zum Beispiel Autos, Lieferwagen oder Nutzfahrzeuge. Sie versuchen, neue Kundschaft zu gewinnen und zeigen verschiedenen Automodelle, die zu ihren Wünschen passen. Ausserdem verhandeln Sie die Verkaufsbedingungen, schliessen Verträge ab und kümmern sich um die Übergabe des Fahrzeugs.

## Aufgaben

### Fahrzeuge kennen

- technische Eigenschaften der eigenen Fahrzeuge und derjenigen der Konkurrenz kennen
- Probefahren durchführen, um die Fahrzeuge genau beschreiben zu können, etwa Fahrverhalten, Verbrauch und Komfort
- technische Daten von Fahrzeugen und Kosten für Betrieb und Versicherungen miteinander vergleichen
- Fachtexte und technische Publikationen lesen, um über den Automarkt auf dem Laufenden zu sein

### Beraten und verkaufen

- Kundinnen und Kunden empfangen
- Bedürfnisse der Kundinnen und Kunden verstehen und passende Fahrzeuge vorschlagen
- je nach Verwendung unterschiedliche Antriebe empfehlen, etwa Benzin, Diesel, Hybrid oder Elektrofahrzeug
- Optionen für die Finanzierung und Versicherung aufzeigen, zum Beispiel Leasing
- Kaufvertrag abschliessen und allenfalls den Eintausch des alten Fahrzeugs besprechen
- Fahrzeug und alle nötigen Papiere übergeben und gemeinsam mit Käuferin oder Käufer prüfen, ob die gewünschte Ausstattung da ist

### Kundinnen und Kunden betreuen

- Kundendateien erstellen und Informationen zu ihren Fahrzeugen und den Verkaufsbedingungen aufschreiben
- sicherstellen, dass die Kundinnen und Kunden zufrieden sind und über neue Modelle informiert werden
- neue Kundinnen und Kunden suchen und Kontakt aufnehmen

## Arbeitsumgebung

Als Automobil-Verkaufsberaterin oder Automobil-Verkaufsberater arbeiten Sie im Verkaufsraum, im Büro und manchmal in der Garage. Ihre Arbeitszeiten richten sich nach dem Betrieb und es ist möglich, dass Sie am Abend oder Samstag arbeiten müssen.

Sie finden Anstellungen in grossen Garagen und bei Vertretungen von Automarken.

## Anforderungen und Interessen

### Anforderungen

- Selbstständige Arbeitsweise
- Höflichkeit und Fingerspitzengefühl
- Kontaktfreudigkeit
- Mündliche Ausdrucksfähigkeit
- Gepflegte Erscheinung
- Freude an Verkauf und Beratung
- Kommunikationsfähigkeit

---

### Interessen

- Alleine und selbstständig arbeiten
- Beraten
- Kontakt zu Menschen haben

## Ausbildung

Die Ausbildung wird in der Regel berufsbegleitend in Form von Modulen gemacht.

### Dauer

1 Jahr

### Zulassung

Die Zulassungsbedingungen für die Prüfung stehen in der **Prüfungsordnung** [↗](#)

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/3000>

## Weiterbildung

### Kurse

- Kurse vom Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS) ↗  
<https://www.agvs-upsa.ch/de/berufsbildung/business-academy/>

## Ähnliche Berufe

## Weitere Infos

Swissdoc Nummer

## Weiterführende Links

### Autoberufe.ch

<https://www.autoberufe.ch>

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS): Ausbildung

### Gesetzliche Grundlagen

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/70341?lang=de>