orientamento
.ch

# Versicherungswirtschafter HF
# Versicherungswirtschafterin HF

Als Versicherungswirtschafterin oder Versicherungswirtschafter leiten und koordinieren Sie die Aktivitäten einer Generalagentur oder einer Versicherungsabteilung. Sie verkaufen Versicherungspolicen, Vorsorgefonds und weitere Produkte Ihres Unternehmens und bearbeiten komplexe Versicherungsfälle. Zudem beraten Sie Ihre Kuschaft und unterstützen Ihre Mitarbeitenden.

## Aufgaben

### Führen und verwalten

- Kundendienst organisieren und Mitarbeitende im Innen- und Aussendienst informieren
- neue Versicherungsagentinnen und Versicherungsagenten einstellen, sie ausbilden und betreuen
- sich regelmässig mit der Geschäftsleitung austauschen, teilweise auch in einer anderen Sprache
- Agentur oder Abteilung mithilfe moderner IT-Tools verwalten

---

### Beraten und unterstützen

- neue Kundschaft durch Networking, gezielte Massnahmen und Marktanalysen gewinnen
- Versicherungsspezialistinnen und Versicherungsspezialistinnen ermutigen, ihr Kundenportfolio zu erweitern und sie bei komplexen Fällen unterstützen
- grosse Unternehmen beraten und betreuen, deren Versicherungsportfolio regelmässig prüfen und anpassen
- Kundschaft über neue Dienstleistungen, Gesetze und Vertragsfristen informieren

---

### Entwickeln und verkaufen

- massgeschneiderte Versicherungspakete entwickeln, die den Wünschen der Kundschaft entsprechen
- Versicherungsleistungen verkaufen und Verträge abschliessen
- an der Gestaltung von Tarifen für Sonderrisiken mitarbeiten, etwa bei komplexen Bauten oder Tätigkeiten im Ausland
- bei der Untersuchung und Abwicklung komplizierter Schadensfälle mitwirken, allfällige Streitigkeiten schlichten

## Arbeitsumgebung

Als Versicherungswirtschafterin oder Versicherungswirtschafter arbeiten Sie im Büro. Um Kundinnen und Kunden zu treffen, sind Sie unterwegs. Da diese Treffen auch abends oder samstags stattfinden, haben Sie manchmal unregelmässige Arbeitszeiten.

Sie finden Anstellungen bei Versicherungsunternehmen. Sie übernehmen verantwortungsvolle Positionen wie Product Manager, Sales Manager, Account Manager, Projektleiterin oder Teamleiter.

## Anforderungen und Interessen

### Anforderungen

- Fähigkeit, Mitarbeitende zu führen
- Analytische Fähigkeiten
- Diskretion
- Bereitschaft, häufig unterwegs zu sein
- Eigeninitiative
- Gepflegte Erscheinung
- Freude an Verkauf und Beratung

### Interessen

- Am Computer arbeiten
- Führen und Verantwortung übernehmen
- Informieren und sensibilisieren
- Kontakt zu Menschen haben

## Ausbildung

Der Beruf setzt eine Ausbildung an einer Höheren Fachschule voraus.

### Angebote

**Alle anzeigen**
https://orientamento.ch/it/ricerca/formazioni?profession=128619

### Dauer

3 Jahre

### Zulassung

Die Zulassungsbedingungen zur Ausbildung stehen im **Rahmenlehrplan** (https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/13083).

### Abschluss

Dipl. Versicherungswirtschafter / Versicherungswirtschafterin HF

## Weiterbildung

### Fachhochschule

- Bachelor of Science/Arts in **Betriebswirtschaft** (https://berufsberatung.ch/de/studienrichtungen/betriebswirtschaft)

Je nach Fachhochschule gelten unterschiedliche Zulassungsbedingungen.

## Ähnliche Berufe

Beruf
**Betriebswirtschafter/in HF**

https://orientamento.ch/it/de/berufe/betriebswirtschafter-in-hf

Beruf
**Bankwirtschafter/in HF**

https://orientamento.ch/it/de/berufe/bankwirtschafter-in-hf

Beruf
**Betriebswirtschafter/in**

https://orientamento.ch/it/de/berufe/betriebswirtschafter-in

## Weitere Infos

### Swissdoc Nummer

0.615.20.0

### Weiterführende Links

**Berufsbildungsverband der Versicherungswirtschaft (VBV)** (https://www.vbv.ch/de/)

**Schweizerischer Versicherungsverband (SVV)** (https://svv.ch/de)

**Gesetzliche Grundlagen** (https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/469?lang=de)